



SOLUZIONI PER ATTIVITA'

# La Vendita Profittevole

## **Destinatari: Azienda - Team Commerciale**

- ✓ Responsabile Commerciale
- ✓ Responsabile Marketing
- ✓ Funzionari/Agenti di Vendita

## **Obiettivo**

Il ruolo della funzione commerciale nell'ambito del processo di Credit Management è fondamentale: dall'acquisizione all'incasso. Il miglior risultato si ottiene con un gioco di squadra con obiettivi condivisi.

## **Tematiche**

La Vendita Profittevole

Selezione e Mantenimento del portafoglio

Segnali premonitori di un Default

Il trasferimento del Rischio come opportunità di vendita

## **Modalità**

n. 1 modulo da n.6 ore

Erogazione: via webinar